

2014年4月24日

報道関係者各位

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン

GDO、Amazon.co.jp とのゴルフ場予約サービス提携を開始

~Amazon 会員向けに、ゴルフ場詳細情報を専用ページでご提供~

インターネットで、ゴルフのワンストップ・サービス(見る・買う・行く・楽しむ)を展開する、株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン(本社:東京都港区、代表取締役社長:石坂信也、以下 GDO)は、4 月 24 日(木)より "Amazon.co.jp(以下 Amazon)"と"GDO ゴルフ場予約"とのサービス提携を開始いたしました。

今回の提携により、GDO が、Amazon の"スポーツ&アウドアストア"内の Amazon 会員専用ページから遷移したお客様に対して、GDO ゴルフ場予約サービスの提供が可能となります。

Amazon のお客様に対し、ゴルフ場情報に触れていただく機会を増やすことで、より品揃えと利便性を向上させることを目指します。また、Amazon のお客様であるゴルファーの皆様の満足度向上を実現し、ゴルファーとゴルフ場の活性化を実現したいと考えます。

■サービス提携概要

- 1)Amazon 会員専用ページを用意(http://www.amazon.co.jp/golfplan)
- ※Amazon サイトにて Amazon 会員としてログインする必要がございます。
- 2)GDO で予約可能なコースはすべてご利用可能

日付、エリア、価格など、条件を入れて検索するだけで、希望のゴルフ場が検索可能です。

3)格安プレーチケット販売「HOTPRICE」もご利用可能

通常のプレー料金よりも割引率が高い人気のゴルフプレーチケット「HOTPRICE」もご利用いただけ、Amazon 会員向けの特別商品が掲載される場合もございます。

<会員専用サイトイメージ>



www.golfdigest.co.jp



※Amazon および Amazon.co.jp は Amazon.com, Inc. またはその関連会社の商標です。

GDO は本サービスの提携により、今後ともゴルファーにとって快適なゴルフライフを提案していくと同時に、ゴルフの楽しさ・素晴らしさをより多くの人々へ伝えてまいります。

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン(GDO) http://www.golfdigest.co.jp/

(東証マザーズ:証券コード 3319) 本社所在地:東京都港区虎ノ門 3-4-8

設立:2000年5月1日

代表者:代表取締役社長 石坂 信也

資本金:833 百万円(2013 年 12 月 31 日現在) 従業員数:404 名(2013 年 12 月 31 日現在)

事業内容: 『リテールビジネス』 (ゴルフ新品中古用品販売、ゴルフレッスンサービス)、

『ゴルフ場ビジネス』(ゴルフ場予約サービス、ゴルフレッスン予約サービス、ゴルフ場向け B2B サービス)、

『メディアビジネス』(ゴルフメディア、広告事業・モバイル事業)の3事業を展開。

インターネットでゴルフのワンストップ・サービス(見る・買う・行く・楽しむ)を実現。GDO クラブ会員 237 万人 (2014年3月末)、月間ページビュー数 1億5千万 PV※。東証マザーズ上場(2004年4月)。

※過去最高数値

■本プレスリリースに関するお問い合わせ先■

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン お客様体験デザイン本部 宣伝・PR 部 岩井 03-5408-3147 pr@gdo.co.jp