

ただ価値提供をすると、失注する!

トップ営業は、

顧客の「価値観」を満たす

価値提供をしていた!!

世界初
公開!!

トップセールスの

「価値観営業」
メソッドとは?

ニューロロジカルレベル
(6つの意識レベル)

スピリチュアル (精神・霊)
For what For whom

自己認識 (存在)
Who

信念・価値観
Why

能力
How

行動
What

環境
When Where