

報道関係者各位

2022年3月7日

ケイアイスター不動産グループの KEIAI FC セミナー、好評につき静岡県で初開催！

【参加無料！3月11日（金）】KEIAI FC セミナー 静岡県浜松市・静岡市の2会場で開催

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙 圭二、以下「当社」と言う。）のグループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉 恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）は、フランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」（以下「KEIAI FC」と言う。）において、フランチャイズへの加盟や不動産業の開業を検討している方に向け、【経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー】」（以下「本セミナー」と言う。）を2022年3月11日（金）に静岡県にて開催いたします。今回は午前と午後に分け、浜松市と静岡市の2つの会場をご用意しております。

ケイアイの不動産仲介フランチャイズ**全国80店舗以上！！
新店舗、続々展開中****静岡県2会場開催
3月11日（金）**【午前の部】＜浜松会場＞ 10：00～12：00
【午後の部】＜静岡会場＞ 15：00～17：00

開業エリアは早いもの勝ち！！

**東海地方で問合せが急増！静岡県で初の開催**

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックをきっかけにその動きは加速しています。今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。本セミナーでは、不動産業を営む経営者およびこれから始めようと考えている経営者に対して、KEIAI FC が推進し実践する「次世代不動産の在り方」の考えをお伝えしております。

ケイアイネットクラウドでは、フランチャイズ事業の全国展開に向け企業経営者様を対象に積極的に本セミナーを開催しています。中でも愛知県での開催は、毎回多くの反響を頂いております。特に 2022 年 1 月 21 日（金）の愛知県での開催時には定員を上回る問い合わせをいただき、これを受け、同年 2 月 18 日（金）に同県で追加開催をし、2 開催で合計約 30 名の企業経営者様にご参加いただきました。



2月に行われた愛知県で開催されたセミナーでは、ご参加いただいた企業経営者様の約 85%から「とても参考になった」「参考になった」とご好評の声をいただき、さらに、約 85%が加盟を検討すると回答しました。また、ご参加いただいた企業経営者様の内、約 70%以上が不動産以外の異業種で経営されている方であり、新規事業の選択肢としてご関心を持っていただいております。

愛知県での開催後、同県のみならず東海地方全域からの問い合わせが急増しています。対面セミナーでの参加希望者様のニーズに対応するため、今回初めて静岡県で開催し、エリアの更なる拡大を図って参ります。また、急増した問い合わせに出来るべく、1日1回の開催だったところを、今回初めて午前の部と午後の部に分け、2つの会場で開催いたします。

セミナー概要

本セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウの詰まった『KEIAI 式・次世代不動産』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

セミナー名称：

経験あるなし関係なし！「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー」

開催日時：

2022年3月11日（金）

【午前の部】＜浜松会場＞10：00～12：00（9：30開場）

【午後の部】＜静岡会場＞15：00～17：00（14：30開場）

内容：

- ・不動産販売のトップマネージャーが教える『勝ち組不動産会社になるための必勝戦略』
- ・なぜ今、東海で加盟店が急増しているのか『確固たる戦術の実践方法』
- ・他社不動産フランチャイズとの違いを大公開『KEIAI FC システム・サービス説明会』

会場：

＜浜松会場＞えんてつ浜松駅前貸会議室 浜松駅前ビル 4階C会議室
（静岡県浜松市中区旭町10-8）

＜静岡会場＞静岡駅前会議室 大会議室A401号室
（静岡県静岡市葵区紺屋町8-12 金清軒ビル）

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。



【本セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社

TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産業を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来30年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと年間5,000棟以上の販売実績を活かした経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019年5月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは1都1府12県（埼玉、群馬、東京、栃木、茨城、千葉、神奈川、愛知、山形、福島、大阪、新潟、岐阜、静岡）で、当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしております。

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社 名 ケイアイネットクラウド株式会社
 代 表 代表取締役 真杉 恵美
 所 在 地 〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN館 17 階
 資 本 金 2,500 万円
 設 立 2017 年 6 月
 U R L <https://franchise.ki-group.co.jp/>
 事業内容 フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、戸建分譲事業

■ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適な暮らしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までの業務フローに IT を導入した「KEIAI プラットフォーム」により戸建住宅のサプライチェーンを最適化。抜本的な効率化・生産性の向上により、コンパクトな区画の分譲住宅供給で国内トップクラスの実績を誇ります。

戸建分譲事業を中心に、1 都 14 県（埼玉、群馬、栃木、茨城、千葉、神奈川、福岡、愛知、静岡、宮城、福島、佐賀、熊本、兵庫）で展開。年間 5,000 棟(土地含む)以上を販売(※)しています。2021 年 3 月期の売上高は 1,557 億円(※)。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなど ESG にも力を入れています。

2021 年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業 100 選」「DX 認定事業者」認定、「2021 年度グッドデザイン賞」受賞。(※グループ連結数値)

【会社概要】

社 名 ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証一部上場）
 代 表 代表取締役 塙 圭二
 所 在 地 〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
 資 本 金 4,809 百万円（2021.9.28 現在）

設 立 1990年11月
従業員数 2,019名（連結 / 2021.4.1現在）
U R L <https://ki-group.co.jp/>
事業内容 戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR課

TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp