

ニュースリリース 各種企画にお役立てください。

プロセールストレーナー大高弘之の初書籍が出版 「セールスの王道」を語る出版記念講演会開催

人材教育のアチーブメント株式会社（本社：東京都品川区）は、シニアトレーナー大高弘之による初の著作『セールスの王道 会う前に8割の勝負は決まっている』をばる出版より3月6日に発売。発売を記念して全国4都市で出版記念講演会を開催します。

何を話せば売れるのか、お客様にどう切り込むか。お客様と対面した時のセールススキルに関する本やセミナーが溢れる昨今、大高弘之は「営業は会う前に8割の勝負は決まっている」と独自の論を展開します。自身もトップセールスとして活躍し、セールストレーナーとして数多くのトップセールスマンを育ててきた大高は、トップセールスに必要なのは対面のコミュニケーション力や才能ではなく、①生活習慣、②トレーニング、③事前準備の3つだといいます。セールスマンとしてのあり方、セールスマンシップともいうべき姿勢こそ重要だということです。

今回は、マスコミ・報道関係者の皆さまをご招待させていただきます。

今回は特別に同イベントにマスコミ・報道関係者の皆様を“無料”にてご招待させていただきます。ご参加いただけます場合は、次ページのFAXをご返信いただくか、担当：松坂（03-3445-0420）までご連絡ください。皆様のお越しを心よりお待ちしております。

講師プロフィール

大高弘之（おおたか・ひろゆき）

1966年生まれ。上場食品商社を経て、外資系人材派遣会社アディアセントラル株式会社（現アデコ株式会社）に入社。その後、その営業力を買われ、外資系生命保険会社ブルデンシャル生命保険株式会社に入社。元MDRT会員。2002年よりアチーブメント株式会社に入社し、トップセールス、トップコンサルタントとして活躍。多くの受講生の成果に貢献する。近年は、トレーナーとしてセールス・マネジメントをはじめ幅広いテーマで研修を行い、年間200件以上の研修を担当。また、自身の経験からトレーナー育成にも精力的に取り組んでおり、プロが認めるトレーニングのプロとして多くの受講生の成果を作り出している。





無料招待

『セールスの王道』 出版記念講演会

講師：大高弘之 終了後サイン会あり



■東京開催

【日時】
2012年4月28日(土)
19:00～20:30
【場所】
アチーブメント
高輪研修センター

■福岡開催

【日時】
2012年4月25日(水)
19:00～20:30
【場所】
TKP 小倉シティセンター

■大阪開催

【日時】
2012年5月15日(火)
19:00～20:30
【場所】
アチーブメント
大阪研修センター

■長崎開催

【日時】
2012年6月5日(火)
19:00～20:30
【場所】
長崎市民生活プラザホール

<http://www.achievement.co.jp/oudou/>

FAX 返信シート 03-6680-0043

『セールスの王道』 出版記念講演会

ご出席 (東京希望) ご出席 (福岡希望) ご出席 (大阪希望) ご出席 (長崎希望)

※該当する□にチェックをお願いいたします。当日は受付に本紙面をお持ち下さい。

貴社名 _____

媒体名 _____

部署名 _____

お名前 _____ 他 _____ 名 _____

ご連絡先 (TEL) _____ (FAX) _____

(E-mail) _____

アチーブメント株式会社とは (<http://www.achievement.co.jp/>)

アチーブメント株式会社は個人と組織の目標達成をサポートするためのコンサルティング、人材育成研修、人材採用支援、就職活動支援などを行う創業 25 年目の人材教育コンサルティング会社です。

■このリリースに関するお問合せや取材、資料ご希望の方は下記までご連絡下さい。■
代表の青木仁志への取材も対応可能です。

記事、コーナーにて是非ご検討下さい。人材育成 (キャリア開発、新人教育、営業力強化、管理職研修) 新卒採用、就職支援といった話題を得意としております。企画にご協力いたします。

アチーブメント株式会社：担当 松坂 (03-3445-0420) press@achievement.co.jp