

アジアクエスト「SAP PartnerEdge Service Partner 契約」 締結のお知らせ

～企業の DX を加速する SAP ソリューションの導入・運用支援を強化～

アジアクエスト株式会社（本社：東京都文京区、以下 アジアクエスト）は、SAP ジャパン株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：鈴木 洋史、以下 SAP ジャパン）と「SAP PartnerEdge Service Partner 契約」を締結し、SAP ジャパン株式会社が提供するパートナープログラムに正式加入したことをお知らせいたします。



AsiaQuest



この契約により、アジアクエストは SAP ソリューションに関する知見や技術力を活かし、お客様の SAP ソリューションの導入から活用に関するサービスをより一層強化してまいります。

■SAP PartnerEdge Service Partner とは

SAP PartnerEdge プログラムは、SAP のソリューションに関する専門的な知識と経験を有する企業を認定する制度です。SAP PartnerEdge Service Partner は、SAP ソリューションの戦略的コンサルティング、システム設計、ソリューション統合、導入をお客様に提供します。ソリューションをお客様の業務に統合した後は、ソフトウェア運用の維持と、ビジネスの成長に合わせた拡張を行う役割を担います。

■締結の背景

アジアクエストは 2012 年に創業し、最新の様々なデジタル技術を活用することで、従来の SI 領域を脱皮した、新しい SI サービスを展開しています。弊社の SAP コンサルティング領域では、いまだ市場への供給が追いついていないといわれている英語 / 日本語対応が可能なバイリンガルチームを 2024 年 3 月に組成し、英語対応を求められるプロジェクトを中心に SAP 分野のグローバルなご支援体制を進めて参りました。これまでも、外資系大手製薬メーカー様の Roll In 案件、国内大手消費財メーカー様の Roll Out 案件など、既に実績とノウハウを蓄積してきております。

この度、SAP ジャパンとのパートナー契約を締結し、今後さらにご支援領域を拡大するとともに、お客様のデジタルトランスフォーメーションの加速を目指してまいります。

■今後の展望

アジアクエストは SAP ソリューションの導入・活用を検討するお客様に対し、業務課題の整理から要件定義、導入、稼働後の定着化支援までを一貫してサポートできる体制を構築しています。これに加えて運用保守や特に Middle Market Business に向けたクラウドソリューション導入など、より広範かつ大規模なご支援体制を構築していく予定です。

■アジアクエスト株式会社について

アジアクエストは、お客様の DX（デジタルトランスフォーメーション）に必要なコンサルティングから、デジタルテクノロジーを駆使したシステムの設計、開発、運用までを一貫して伴走支援します。

IoT、AI、Cloud、Mobile、Web、UI/UX の各デジタル分野の専門テクノロジーチームを有し、お客様のゴールに向けて最適なプロジェクトチームを編成します。DX に関する豊富な知見と幅広い技術力により、ビジネスモデルの有効性や技術的な課題を検証する為の PoC の実施やデジタルに対応した大規模なシステムの構築まで、スピーディーな対応が可能です。

※SAP、SAP ロゴ、記載されているすべての SAP 製品およびサービス名はドイツにある SAP SE やその他世界各国における登録商標または商標です。またその他の商標情報および通知については、

<https://www.sap.com/copyright> をご覧ください。