

東京都中央区晴海1丁目8番10号
株式会社メンバーズ
代表取締役社長 剣持 忠
[証券コード: 2130 東証第一部]

【社長公募制度による新カンパニー設立】

メンバーズ、SaaS サービス領域のプロフェッショナル人材による 内製型ローコード開発チームの提供を行う社内カンパニー 「SaaS PLUS カンパニー」を設立

株式会社メンバーズ（本社：東京都中央区、代表取締役社長：剣持 忠、以下「メンバーズ」）は、社長公募制度により、SaaS（※1）サービス領域のプロフェッショナル人材「SaaS グロース人材（エンジニア、コンサルタント、アーキテクトなど）」によるアジャイル・内製型ローコード開発チームを提供する社内カンパニー「サースプラスカンパニー」（以下、「SaaS PLUS カンパニー」）を設立し、営業を開始しましたのでお知らせいたします。

● 新カンパニー設立の背景・目的

新型コロナウイルス感染症の世界的流行を受けてテレワークが進むなど企業における働き方が大きく変化し、国内企業のDX（※2）推進がますます盛んになっています。またDXの一環として注目されたSaaSが急成長し、同時に内製化に取り組む企業も増えています。企業がDXで成果を出すためには、顧客からのフィードバックや要求変化を迅速かつ柔軟に取り入れて対応することが必要不可欠になりますが、そのためにはローコードを活用した内製型開発が最も有望なアプローチの1つとなります。

メンバーズはこれまで、Web サイトを中心としたデジタルマーケティング支援サービス「EMC（エンゲージメント・マーケティング・センター）」を主力事業の1つとして展開し、デジタルマーケティング運営の知見を深めてまいりました。また、PGT（Product Growth Team）事業（※3）において専門領域に特化した正社員型人材派遣サービスを行う社内カンパニーを中心に、多くのデジタルクリエイター、エンジニアを採用・育成してきました。専門性の高いスキルを保有したプロフェッショナル人材が数多くの顧客企業のデジタル業務を支え、その成長を支援しています。そのノウハウを活かし、SaaS PLUS カンパニーでは「SaaS グロース人材」によるアジャイル・内製型ローコード開発チームを提供し、マーケティング領域に限らない「顧客体験の向上」を実現するための企業のDX推進を支援します。

● 新カンパニーの事業内容ならびに特徴

- ・ 自社では採用・育成が難しいSaaS サービス領域のプロフェッショナル人材「SaaS グロース人材（エンジニア、コンサルタント、アーキテクトなど）」によるアジャイル特化のSaaSを活用した内製型ローコード開発チームを準委任型で提供。
- ・ カンパニー名である「SaaS PLUS」の“PLUS”には「Professional skill Leads U to Success＝プロフ

エッショナルなスキルがあなた(社員・企業ビジネス)を成功に導く」という想いが込められています。

主力提供サービス(※4)

①Salesforce グロース支援

Salesforce 各製品(※5) 導入後のユーザーの最適なクラウド活用を促進し、顧客ビジネスの問題解決、ビジネス成果向上をスピーディーに実現します。

②その他クラウドソリューション グロース支援

Microsoft Power Apps、kintone、KARTE や Amazon Web Services などの特性や導入効果を踏まえて、ユーザーの最適なクラウド活用を促進し、顧客ビジネスの問題解決、ビジネス成果向上をスピーディーに実現します。

● 新カンパニー概要

名称	ソースプラスカンパニー
事業内容	SaaS活用型グロースチーム事業
所在地	〒104-6037 東京都中央区晴海1丁目8番10号 晴海アイランド トリトンスクエアオフィスタワーX 37階
カンパニー社長	藤井 多鶴子

● 「社長公募制度」について

メンバーズはミッション「“MEMBERSHIP”で、心豊かな社会を創る」を掲げ、社会を変革する大きな挑戦を通して、長期的に社員と共に健全に成長・発展することを目指しています。ミッション実現に向けて、グループとして大きく成長するために、「デジタルクリエイター1万人体制」を目標に掲げており、「社長公募制度」はメンバーズグループの成長・発展をリードする次世代の経営人材を数多く育成・輩出することを目的としています。「社長公募制度」はミッション実現という社会を変革する大きな挑戦を通して、強いベンチャー・スピリットと成長意欲を持つ社員の活躍と成長の機会となると考えています。

事業領域

デジタル経済が大きく発展していく中で、現在の事業領域に限定せず、メンバーズのミッション実現に資するデジタルクリエイターが活躍できる領域に積極的に挑戦していきます。

応募資格

メンバーズのミッションに共感し、強いベンチャー・スピリットと成長意欲があるメンバーズ社員であれば応募が可能です。年齢や経験は問いません。



Members

- ※1. SaaS（「ソース」または「サーズ」：Software as a Service）とは、インターネットなどのネットワーク経由でソフトウェアの機能を提供するクラウドサービスの一種。必要な機能を必要な分だけサービスとして利用できるようにしたソフトウェア（主にアプリケーションソフトウェア）もしくはその提供形態のこと。
- ※2. デジタルトランスフォーメーション（Digital transformation；DX）とは、企業がビジネス環境の激しい変化に対応し、データとデジタル技術を活用して、顧客や社会のニーズを基に、製品やサービス、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのものや、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、競争上の優位性を確立すること。
- ※3. 2021年4月1日付でデジタル人材事業をPGT(Product Growth Team)事業に名称変更
- ※4. 記載された商品またはサービスなどの名称は、各社の登録商標または商標です。
- ※5. 取り扱い製品は多数ありますので、お問い合わせください。

● 株式会社メンバーズ

所在地：東京都中央区晴海1丁目8番10号

晴海アイランド トリトンスクエアオフィスタワーX 37階

代表者：代表取締役社長 剣持 忠

資本金：904百万円（2020年12月末時点）

URL：<https://www.members.co.jp/>

Facebook：<https://www.facebook.com/Memberscorp>

Twitter：https://twitter.com/Members_corp

Instagram：https://www.instagram.com/members_inside/

● 本リリース・サービスに関するお問い合わせ

株式会社メンバーズ サースプラスカンパニー

担当 藤井

mail：saasplus@members.co.jp

● 報道関係のお問い合わせ

株式会社メンバーズ

広報担当 岡田

mail：press@members.co.jp